

CAT[®] MAGAZINE

NUMÉRO 3 2016 WWW.CAT.COM

UN PARTENARIAT IDÉAL

LA CARRIÈRE DE MARBRE ÇOBANLAR FAIT
CONFIANCE À CATERPILLAR[®]

FÊTE FÉDÉRALE DE LUTTE SUISSE ET
JEUX ALPESTRES

AVESCO RENT SA

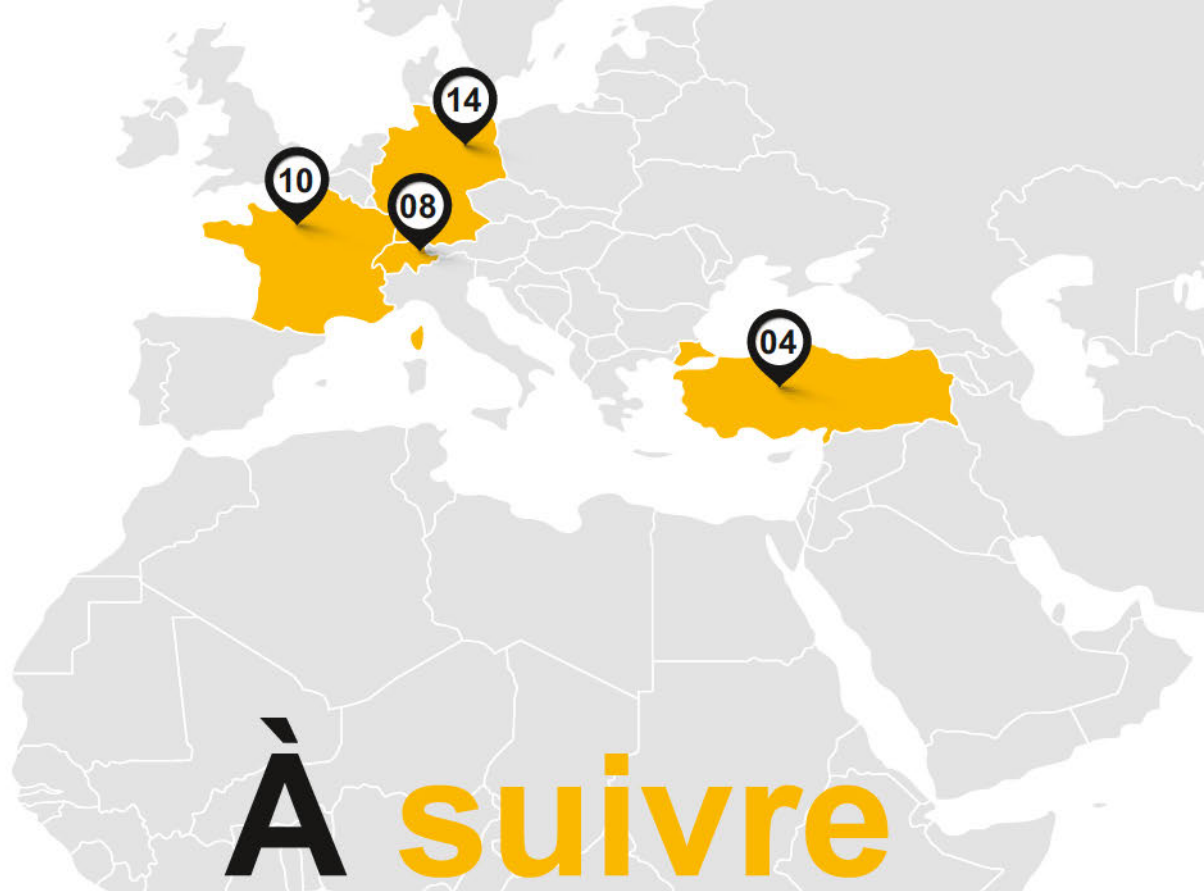
LA 340F L CAT[®]

MAINTIEN LA PRODUCTION EN
MOUVEMENT



 **avesco**

 **CAT**



À suivre



04

RÉUSSITE SUR SITE

04
UNE ENTREPRISE FAMILIALE DE CARRIÈRE DE MARBRE COMPTE SUR CATERPILLAR POUR RÉPONDRE À LA DEMANDE
 Le partenariat entre Çobanlar, les machines Cat® et le concessionnaire Borusan s'avère fructueux.



10

08
AVEC AVESCO RENT DANS LE ROND DE SCIURE
 Construction de la plus grande arène temporaire du monde.

18
PRÈS DE 5'000 MAISONS EN DEUX ANS
 Un parc entier de machines Cat travaille 24 heures sur 24 en Israël pour construire des résidences et des infrastructures.

L'INNOVATION EN MARCHÉ



08

10
LA 340 CAT, UNE MACHINE POLYVALENTE
 De par sa puissance, son efficacité, sa stabilité et sa garde au sol élevée, cette pelle hydraulique est idéale pour de nombreuses applications.



14

PENSER L'AVENIR

14
BAUMA 2016
 À l'occasion du plus grand salon professionnel au monde, Caterpillar démontre son engagement pour le «fer intelligent».

23
EN VEDETTE
 Le stand interactif Walk Water au salon bauma 2016 a permis de récolter 1 million de \$ destinés à des initiatives pour l'eau propre et à l'association caritative charity: water.

À PROPOS DE CAT MAGAZINE :
 Ce qui précède n'est qu'un avant-goût du contenu de ce numéro. Vous trouverez à l'intérieur davantage d'actualités et d'opinions. Si vous avez une idée d'article pour un numéro à venir, contactez les éditeurs à l'adresse catmagazine@cat.com.

Cat Magazine est distribué par les concessionnaires Cat en Europe, en Afrique, au Moyen-Orient et au sein de la Communauté des États indépendants trois fois par an. Vous pouvez écrire à la rédaction à l'adresse Cat Magazine, Caterpillar S.A.R.L. 76, Route de Frontenex, P.O. box 6000, 1211 Geneva 6. catmagazine@cat.com.

Tous droits réservés. © 2015 Caterpillar, CAT, CATERPILLAR, BUILT FOR IT, leurs logos respectifs, la couleur «Jaune Caterpillar», la couleur «Caterpillar Corporate Yellow» et l'habillage commercial «Power Edge», ainsi que l'identité visuelle de l'entreprise et des produits qui figurent dans le présent document, sont des marques déposées de Caterpillar qui ne peuvent pas être utilisées sans autorisation.

ÉDITEUR : Hamid Lavassani – Caterpillar S.A.R.L.
DIRECTRICE DE RÉDACTION : Margaux Zukervar, Caterpillar S.A.R.L. **COORDINATION DES CONCESSIONNAIRES :** Anneliese de Jong **RÉDACTEUR EN CHEF :** Trevor Baker **DIRECTION ARTISTIQUE :** Tom Fincham, Maartje Hoppenbrouwers **CONCEPT ET RÉALISATION :** Centigrade pour Caterpillar S.A.R.L. www.centigrade.com **CONTACT CHEZ LE CONCESSIONNAIRE LOCAL ET CHANGEMENTS D'ADRESSE :** tonia.vogt@avesco.ch / www.avesco.ch



CHERS PARTENAIRES

Une année vient de s'écouler, une fois de plus, bien trop vite, et une fois de plus le moment est venu de dresser le bilan. Nous n'avons pas compté avec certains événements: Brexit, Donald Trump, le putsch en Turquie, les guerres dangereuses par personnes interposées non loin de chez nous et nous ne connaissons pas les répercussions futures de ces événements. Nous vivons dans une époque tourmentée.

En examinant l'environnement du marché suisse, je constate de grandes disparités. On construit beaucoup dans certaines régions et c'est plutôt calme dans d'autres régions. Mais, vu globalement, une activité intense règne toujours encore dans le secteur de la construction. Notre entreprise de locations Avesco Rent est un bon baromètre conjoncturel, et là, les aiguilles se situent dans la zone verte. L'épuration stratégique au sein de notre Groupe de sociétés tout autour de nos activités d'installations était au premier plan. Nous nous concentrons sur les installations mobiles de Finlay, de Terex Washing Systems et de Backers. Ces dernières nous ont permis d'œuvrer avec succès au marché, également en 2016. Les activités tout autour du béton et du bitume sont à

nouveau regroupées auprès de la maison Ammann. Le client a, de la sorte, un seul interlocuteur tout au long de la durée de vie de ses grandes installations. La transition de la technique de préparation stationnaire à l'entreprise Frei Fördertechnik a pu s'effectuer avec succès.

L'édification de notre nouvelle structure de concessionnaires Cat en Estonie, en Lettonie et en Lituanie était, sans nul doute, un autre moment fort. Cette importante étape dans notre histoire d'entreprise est un signe de reconnaissance de Caterpillar envers nous, mais également de nous envers Caterpillar. Dans mon environnement privé, je suis reconnaissant d'avoir une famille en bonne santé sans problèmes majeurs, ce qui n'est pas évident pour tout le monde. C'est dans cet état d'esprit, que je vous souhaite, à vous tous et à vos proches, de passer de bons moments ensemble, de paisibles journées de Noël, beaucoup de gratitude et mes vœux les meilleurs pour la Nouvelle Année.

Stefan Sutter,
Directeur général
Avesco AG

LA SOURCE D'INSPIRATION DE NOS

collaborateurs



Nazim Ergun,
Çobanlar

Nazim Ergun, ingénieur des mines, a étudié à l'Université Hacettepe d'Ankara en Turquie. Il a travaillé quatre ans pour Rigips Saint-Gobain en Turquie avant de rejoindre le concessionnaire Cat Borusan Makina ve Güç Sistemleri en tant que représentant en pièces, en entretien et en ventes en 2012 et couvre actuellement le sud-ouest de la Turquie.



Dimitri Montout,
Çobanlar

Dimitri Montout a rejoint Caterpillar en 2005 et fait partie de la division Global Aftermarket Solutions. Responsable pour la Turquie, il mène les initiatives de développement d'entreprise avec le concessionnaire Cat Borusan Makina, en se concentrant sur les secteurs du bâtiment. Il tire son expérience et son savoir-faire des ventes de pièces et de services, du marketing et des opérations, ainsi que de l'électronique grand public. Dimitri Montout est originaire de Guadeloupe dans les Caraïbes.



Laura Guillou, marchés industriels et des déchets

Laura Guillou travaille au sein de Caterpillar pour aider à définir et mettre en œuvre la stratégie marketing à destination de plusieurs secteurs industriels et des déchets dans toute la zone EAME. Elle s'occupe également de soutenir les activités des concessionnaires et les événements locaux, ainsi que de coordonner les promotions et la logistique des congrès internationaux. Laura Guillou est également une joueuse de tennis accomplie.

«LES CARRIÈRES DE MARBRE ONT BESOIN DE MACHINES ROBUSTES.»



Harun Çoban
L'un des propriétaires
du groupe Çobanlar

CONFIANCE ASSURÉE PAR DES MACHINES ET UN SERVICE DE QUALITÉ



Le groupe Çobanlar, créé en 1989, est l'une des principales sociétés du secteur du marbre, avec une capacité de production de 176'000 tonnes par an. Pour pouvoir répondre à cette demande, l'entreprise suit le principe selon lequel l'exploitation des machines doit se faire avec technique et efficacité pour produire du marbre efficacement.

NES

Birol Barut

Conducteur d'une Chargeuse sur pneus 980H

8 ans d'expérience

«La commande des rapports au volant simplifie le fonctionnement et contribue à faciliter le placement des petits et grands blocs. En outre, la caméra arrière me donne un contrôle total et garantit une approche en toute sécurité par l'arrière.»

Des machines Cat relèvent les défis propres aux carrières de marbre

«Le parc de machines Cat de la carrière assure d'excellentes performances et une force d'arrachage élevée permettant aux conducteurs de déloger d'énormes dalles de marbre sans aucun problème. À l'aide de notre équipement Cat, nous pouvons empiler très facilement les blocs finis de marbre grâce à la maniabilité que nous procure la pression hydraulique élevée. Et comme l'entretien est simple, nous avons moins d'immobilisations. Même la sécurité de la machine est de grande qualité.»



C'est là qu'intervient Borusan Makina, le partenaire du groupe Çobanlar. Ce concessionnaire Cat se charge non seulement des réparations et de l'entretien, mais il fournit également des solutions supplémentaires afin de continuer à répondre à la forte demande de marbre.

AVEC LE MARBRE, LE SUCCÈS DÉPEND DE VOTRE SAVOIR-FAIRE

Grâce à sa persévérance et à son engagement, le groupe Çobanlar a une portée mondiale. «Nous exportons nos produits vers l'Europe, les États-Unis et les pays du Moyen-Orient. Nous avons pour mission de fournir aux clients la meilleure offre de produits grâce à notre main-d'œuvre expérimenté. Pour poursuivre notre croissance et offrir des sélections de marbre à de nouveaux marchés à l'échelle mondiale, nous devons disposer de machines

efficaces et fiables, telles que l'équipement Cat», déclare Harun Çoban, membre du conseil d'administration du groupe Çobanlar.

UNE ENTREPRISE FAMILIALE

«En tant qu'entreprise familiale avec de grands projets et des objectifs ambitieux, nous n'avons cessé d'investir dans le personnel et les machines au sein de notre groupe, constitué de cinq usines et de quatre carrières, qui emploie 800 personnes», ajoute M. Çoban. «Nous faisons confiance à notre personnel et nous encourageons le développement au sein de notre entreprise, ainsi que celui de notre personnel.»

Borusan joue un rôle primordial afin d'assurer la réussite de la carrière. L'équipement doit être en mesure de traiter des charges importantes et de faire face à l'expansion de l'entreprise, tout en faisant en sorte que les conducteurs et les chefs de production aient confiance dans les machines.

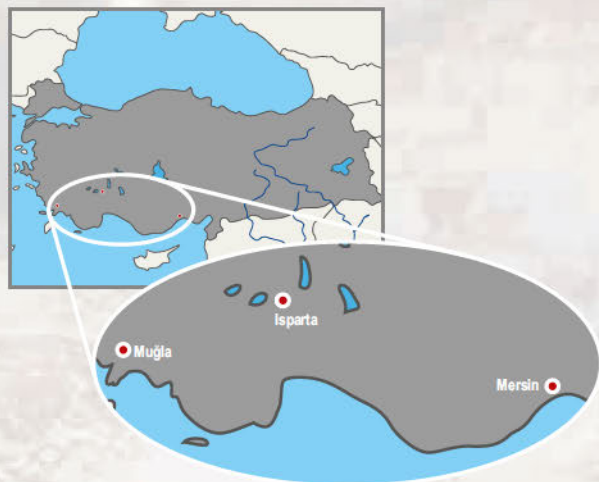
Le marbre est un matériau naturel et il n'y a aucun effet chimique même si les déchets de marbre sont micronisés (réduits en fines particules). Il peut être recyclé et utilisé dans la peinture, le verre, la céramique et d'autres produits, ce qui est plus écologique.

Le marbre étant dur pour l'équipement, le contrôle et l'entretien des machines sont donc cruciaux. En arrière-plan, le flux de travail des machines peut également avoir une incidence sur la productivité. C'est un élément essentiel pour l'essor de la carrière. C'est pourquoi Çobanlar surveille ses machines à l'aide du système VisionLink®, de l'analyse des fluides S•O•SSM et d'autres solutions de gestion de la réparation et d'entretien proposés par Borusan.

«Grâce à VisionLink, Çobanlar peut suivre les performances des conducteurs, les conditions sur le chantier, l'état des machines et la consommation de carburant», déclare Nazım Ergün, représentant commercial du service après-vente chez

UNE PETITE PROVINCE AU RENDEMENT IMPRESSIONNANT

Située au sud-ouest de la Turquie, la société espère doubler son volume, son chiffre d'affaires et ses bénéfices en cinq ans et ouvrir quatre carrières dans deux ans.



Carrière:	Muğla	
Nom de produit:	<i>Bianco Ibiza</i>	
Depuis:	1996	
Zone d'exportation:	Europe, Moyen-Orient et États-Unis	
Carrière:	Isparta	
Nom de produit:	<i>Beige Ottoman</i>	
Depuis:	2011	
Zone d'exportation:	Chine	
Carrière:	Mersin	
Nom de produit:	<i>Beige Crème Royal</i>	
Depuis:	2013	
Zone d'exportation:	Turquie et Moyen-Orient	
Carrière:	Muğla	
Nom de produit:	<i>Blanc impérial</i>	
Depuis:	2015	
Zone d'exportation:	Europe et États-Unis	

Les entreprises spécialisées dans le marbre ont deux types de configuration de machines. L'une concerne le tonnage, l'autre l'application.

En ce qui concerne son parc, Çobanlar a 56 machines. L'entreprise préfère les Chargeuses sur pneus 980 Cat pour l'excavation. Les machines 988 Cat ont pour mission de transporter des dalles et blocs de marbre de grande taille. Les Tombereaux articulés 735 et 740, quant à eux, transportent 30 à 60 tonnes de matériau.



Borusan. «Ces informations nous aident à prévenir les pannes, à déterminer le moment opportun pour les réparations ou l'entretien et à maintenir les coûts à un bas niveau. C'est la meilleure façon d'éviter les graves défaillances. Ce sont ces types d'avancées technologiques et d'innovations qui nous ont permis d'instaurer un partenariat de confiance avec le groupe Çobanlar par rapport à la concurrence», ajoute Arzu Yıldırım, directeur du service après-vente et du marketing chez Borusan.

Bien que Çobanlar dispose de techniciens de terrain professionnels, l'entreprise contacte Borusan pour obtenir des conseils et une orientation si elle doit prendre une décision importante ou à caractère sensible. «Par exemple», déclare M. Çoban, «beaucoup de nos machines sont dotées de solutions d'équipement de machine de Niveau IV. Notre personnel utilise des tablettes et des systèmes informatiques qui leur donnent une vue à 360° de nos équipements, ce qui nous permet de fournir les services adaptés sur la bonne machine et au bon moment.»

LA RÉUSSITE DU PARTENARIAT

Le partenariat du groupe Çobanlar et de Borusan est fructueux pour les deux entreprises. «Après avoir commencé à travailler avec Borusan et des machines Cat d'occasion, nous avons obtenu un parfait équilibre au niveau des machines grâce à l'assistance technique et à un équipement de qualité», déclare M. Çoban. «C'est pourquoi nous préférons nous développer avec Caterpillar et Borusan.»

«Notre vision est d'être le meilleur fournisseur de marbre à l'échelle planétaire. Grâce aux capacités et au savoir de Borusan, les problèmes des machines sont résolus en peu de temps. Ils ont un grand sens pratique et se montrent proactifs. S'ils décèlent un problème, ils me contactent rapidement. C'est important pour notre entreprise. Borusan apporte beaucoup de valeur à notre entreprise. Nous avons d'excellentes relations de travail.» ■

Pour de plus amples informations, consultez: www.cat.com

Veysel Iz

Chef de l'équipe d'entretien

«Borusan est notre partenaire solution. Il nous apporte un soutien technique et fournit les meilleures solutions tout en assurant la livraison des pièces de rechange.»

AVERTISSEMENT AVANT UNE ANOMALIE

Borusan a détecté un avertissement relatif à une pression faible sur une machine. Il a rapidement averti notre conducteur qui a arrêté la machine, puis il a découvert la pièce cassée. Si notre machine avait continué à fonctionner, le moteur aurait pu tomber en panne, ce qui aurait entraîné des coûts supplémentaires et une perte de productivité.

Une «Lutte à la culotte» avec Avesco Rent

Avec Avesco Rent dans le rond de sciure

La plus grande fête sportive et populaire de Suisse s'était déroulée au mois d'août dernier à Estavayer le Lac. La Fête fédérale de lutte et des jeux alpestres avait accueilli 800 athlètes: 280 lutteurs, 400 joueurs de hornuss et 120 lanceurs de pierre.

Cette fantastique fête populaire associe le sport, la culture et le folklore de manière exceptionnelle. Les traditions et les valeurs suisses ont été célébrées durant trois jours sur le terrain de la base aérienne de Payerne et les 255'000 spectateurs vibraient avec les lutteurs dans la sciure.



Avesco Rent SA comme partenaire du projet

La maison Avesco Rent SA avait soutenu cette année l'organisation de la fête en tant que partenaire du projet et fournisseur officiel de machines pour le transport du matériel et des conteneurs de différentes manières. Elle avait mis à la disposition de l'organisation tout son savoir-faire et ses expériences dans le domaine des Events. Une équipe de collaborateurs des divers domaines Avesco Rent Event, industrie, constructions mobiles et bâtiment se tenait prête. Cette équipe de projet collaborait depuis le début de l'année avec le comité d'organisation afin d'assurer un déroulement sans faille avant, durant et après la fête. De même, Avesco Rent épaulait diverses entreprises sur place ainsi que près de 4'000 bénévoles lors des préparatifs et de l'accomplissement.

Avesco Rent apporte son soutien dans la construction des plus grandes arènes temporaires du monde

Avesco Rent était déjà sur place début juillet pour aménager les installations techniques de l'infrastructure provisoire. La mise en place de l'ensemble du matériel utile pour l'édification de plus de 100 conteneurs qui servaient de bureaux ou de locaux d'entreposage représentait un réel défi sur les 90 hectares. A cet effet, plus de 160 transports pour l'acheminement du matériel étaient nécessaires dans les meilleurs délais. De plus, approximativement 100 machines et agrégats Avesco Rent, comme des chariots élévateurs, des plateformes de levage et des véhicules étaient, entre autres, nécessaires pour monter le plus grand stade temporaire avec une capacité de 52'016 spectateurs pour ces trois jours de fête et pour le démonter par la suite. L'équipe de projet fournissait également des solutions tout autour du stade pour les six zones de ravitaillement, deux halles pour les sportifs, la zone Public-Viewing pour les 5000 fans, des écrans géants et tribunes, des stands pour le programme d'accompagnement. Avesco Rent, en tant que spécialiste d'Events, y avait consacré toute sa flexibilité, son expérience et sa présence sept jours sur sept. Car finalement, pour mener à bien une telle grande manifestation, il faut que tout fonctionne à la perfection.

Les machines Rent suivantes étaient au travail:

- Chargeurs à bras télescopique
- Chargeurs à bras télescopique avec tour rotative
- Chariots à fourches
- Plateformes articulées et télescopiques
- Camionnettes et tracteurs
- Conteneurs
- Machines de travail et outils



Matthias Sempach reste l'ambassadeur de Marque d'Avesco

Une semaine à l'issue de la Fête fédérale, Matthias Sempach, le roi de la lutte en 2013, répondait aux questions lors de «l'interview du lendemain» de Sascha Ruefer, présentateur sportif SRF. Au cours d'un talk décontracté, il décrivit ses impressions sur ce grand Event, se pencha sur les trois dernières années et veut encore une fois s'y mesurer en 2019, pour autant que sa santé reste aussi bonne. Jusque-là, il restera l'ambassadeur de marque d'Avesco, comme Stefan Sutter, Directeur Général de la maison Avesco, l'a confirmé.

Ce qui est également indispensable, bien entendu, c'est qu'il reste en bonne santé et qu'il soit en pleine forme mentalement et sportivement. Avesco l'accompagnera sur son chemin jusqu'à la prochaine Fête fédérale. Stefan Sutter, Directeur Général de la maison Avesco AG, a communiqué que la prolongation de l'ambassade de marque était déjà fixée avant la Fête fédérale à Estavayer. «Les valeurs que Matthias Sempach propage cadrent de façon idéale avec nos produits et nos prestations de service. Nous nous réjouissons donc pour ces trois prochaines années avec lui», informait Sutter au cours de la séance de questions de clôture.



Six victoires—deux passes nulles—un cinquième rang et une couronne, tel était le bilan sportif de Sempach à la Fête fédérale. Il a pu emporter de nombreuses impressions positives d'Estavayer. Dans «l'interview du lendemain» avec le présentateur SRF Sascha Ruefer, Sempach parla également de son «mandat de sportif» et de la présence médiatique qui y était liée. Une période formidable, de bonnes expériences et il n'y avait pratiquement aucune journée où j'étais malheureux, dit Sempach à ce sujet.



Sempach avec son attitude décontractée et son sens de la répartie: Ruefer: «Combien gagne un roi de la lutte?» Sempach: «Autant qu'un modérateur à la SRF.»

«Après avoir remporté le titre en 2013, le battage médiatique était énorme et près de sept semaines se sont écoulées jusqu'à ce que tous les e-mails aient été répondus. Je profite maintenant du calme», dit Mätu en souriant. Mais il ne pense pas à se retirer de la lutte. Malgré la concurrence croissante des «jeunes sauvages», il voit encore ses chances intactes pour la Fête fédérale de 2019 à Zoug: «On peut gagner même à 33 ans. La forme du jour est importante.»



Après l'interview, une photo pour l'album d'entreprise Avesco: Sascha Ruefer, Matthias Sempach, Stefan Sutter (d.g.à.d.).

AUGMENTER LA PRODUCTION, RÉDUIRE LES COÛTS

LA 340F EST LA MACHINE IDÉALE POUR LES APPLICATIONS DE ROCHE, POUR ALIMENTER UN CONCASSEUR MOBILE OU POUR LE MARTELAGE.



Yannick Bardel
Conducteur chez
Trema, travaux
publics

Fondée en 2009, Trema est une petite entreprise de terrassement et de préparation de chantier, située à Bas-en-Basset en France, au sud-ouest de Lyon. La société emploie une quinzaine de personnes.

Yannick Bardel, conducteur chez Trema explique: «Actuellement, nous extrayons d'une fosse du gravier destiné à des centrales à béton. Le gravier est extrait de l'eau, puis nous chargeons des tombereaux avec le mort-terrain et vidons à nouveau le matériau dans le lac.»

«Pour ce type de travail, la stabilité est cruciale, or la 340F L est extrêmement stable sur tous les côtés, que son godet soit plein ou vide. Elle est également très efficace en termes de précision. Lors du chargement des tombereaux, la machine me donne toute la puissance dont j'ai besoin pour réaliser le travail efficacement.» ■

Pour de plus amples informations, consultez: www.cat.com

GODET HAUTES PERFORMANCES

Optimisation de la productivité avec un godet d'une capacité allant jusqu'à 2,69 mètres cubes. De plus, le mode de levage de charges lourdes augmente la pression du circuit de la machine pour plus de puissance au levage, tout en réduisant le régime moteur et le débit de la pompe afin d'améliorer la maniabilité.

CYCLES COURTS ET PRODUCTIVITÉ ÉLEVÉE

La 340F L s'associe idéalement avec des tombereaux de 20 à 30 tonnes. Six passages lui suffisent pour remplir un tombereau articulé Cat 725.

TRAIN DE ROULEMENT DURABLE

Le train de roulement extra-robuste haut et large absorbe les contraintes et offre une excellente stabilité et une longue durée de vie.

STABILITÉ

La 340F L se distingue par une stabilité hors pair, en particulier sur le côté, grâce à son large train de roulement.

VISIBILITÉ

La position surélevée de la cabine assure une parfaite visibilité.

AMÉLIORATION DE 41% DE LA GARDE AU SOL

Idéale pour les applications de roches, la garde au sol plus élevée (720 mm contre 510 mm sur la 336F L) permet d'éviter tout dommage sur le train de roulement.

CONFORT

La 340F L possède une climatisation automatique, un siège chauffant et ventilé en option, ainsi qu'un généreux espace pour les jambes. Les manipulateurs, les accoudoirs et les sièges s'ajustent en fonction des préférences du conducteur, ce qui facilite l'accès aux commandes en toutes circonstances.

Le souhait exigeant du client a été exaucé.

La drague flottante de la maison Ghelma AG SKISAB, année 1965, a pris de l'âge. Elle doit être remplacée par une machine qui dispose d'une grande profondeur de fouille et de hautes performances, mais qui peut également être utilisée avec flexibilité.

Avesco a pu répondre au souhait du client en transformant à cet effet une Cat® 349E. Les exigences de l'entreprise sise dans l'Oberland bernois, qui est active dans la branche de la sous-traitance dans la construction, de la préparation des matériaux ainsi que de la logistique étaient claires. C'est à partir de là que la maison Avesco AG a réalisé un projet se basant sur la pelle hydraulique 349E Caterpillar de 54 tonnes comme machine de base et qui a été équipée de deux bras différents. D'une part, le bras standard avec lequel la machine effectue l'extraction dans la carrière ainsi que les travaux d'excavation usuels. De plus, le département «Constructions spéciales» de la maison Avesco AG a développé un deuxième bras avec un grand rayon d'action (long reach) pour l'extraction humide dans la gravière et pour l'aménagement de digues. Le chargement sur le camion des matériaux extraits de fosses profondes est également possible. Avec le long bras de construction spéciale, la pelle présente une profondeur de fouille de 18 mètres et un rayon d'action de

24 mètres. Les exigences en termes de grande profondeur de fouille et de rayon d'action ainsi que de flexibilité sont ainsi remplies.

Les deux bras peuvent être remplacés facilement dans le support du bras au châssis. Grâce au contrepoids additionnel de 4 tonnes, le haut rendement de la pelle peut être exploité de manière optimale avec une grande stabilité. Bien que la pelle avec le bras long affiche désormais un poids en ordre de marche de près de 60 tonnes, elle peut être transportée entièrement prête à l'utilisation, ce qui optimise davantage encore sa mobilité et sa flexibilité. La maison Ghelma AG dispose de la sorte d'une machine prête à intervenir très rapidement lors d'éventuelles grandes crues, par exemple pour le vidage de caniveaux ou pour dégager des ponts.



La Cat 349E LRE de 60 tonnes entièrement chargée sur la remorque surbaissée.



La Cat 349E avec l'équipement long-reach dans la gravière.



Mini-pelles Cat® et Avesco Deux partenaires de confiance à vos côtés

**AVEC UN EXCELLENT SERVICE POUR
DAVANTAGE DE PRODUCTIVITÉ.**

Rapide, avantageux, avec une qualité au top et fiable – le service après-vente Avesco:

Nos spécialistes exécutent les travaux de service dans les délais les plus brefs dans l'une de nos filiales, directement chez vous au centre d'entretien ou sur le site d'intervention. Vous pouvez nous confier votre commande de pièces de rechange en ligne par le biais du PartStore ou par téléphone – la livraison vous parviendra dans les 24 heures*.

Vous êtes au premier plan au service après-vente Avesco.

* 97% de disponibilité

Catégorie des 0.9 à 3.0 tonnes

Les mini-pelles Cat® éveillent la curiosité et la confiance au même titre. Elles sont conçues pour les travaux dans des conditions restreintes, construites pour relever des défis exceptionnels et sont équipées d'une cabine extrêmement confortable et d'une chaîne cinématique haute performance.

Une vaste gamme d'accessoires offre des possibilités d'utilisation diversifiées afin de pouvoir faire face à n'importe quel environnement. La «Petite» fait réellement partie des multi-talents.

TYPE	POIDS EN ORDRE DE MARCHÉ	PUISSANCE DU MOTEUR	LARGEUR DE TRANSPORT	HAUTEUR DE TRANSPORT
Cat 300.9D*	935 kg	9,6 kW (13,0 CV)	730 mm	1'507 mm
Cat 301.4C*	1'615 kg	17,9 kW (24,3 CV)	990 mm	2'276 mm
Cat 301.7D*	1'830 kg	17,9 kW (24,3 CV)	990 mm	2'290 mm
Cat 301.7D CR*	1'740 kg	17,9 kW (24,3 CV)	990 mm	2'262 mm
Cat 302.2D*	2'370 kg	17,9 kW (24,3 CV)	990 mm	2'295 mm
Cat 302.4D	2'360 kg	17,9 kW (24,3 CV)	1'400 mm	2'390 mm
Cat 302.7D CR	2'890 kg	17,9 kW (24,3 CV)	1'570 mm	2'408 mm

*avec train de chenilles orientable



Catégorie des 3.0 à 8.5 tonnes

Toutes les mini-pelles Cat® disposent de caractéristiques de performance et de confort uniques en leur genre dans leur catégorie de poids. Lors du développement de ces nouveaux modèles, l'accent avait été placé sur le confort du machiniste, les performances et sur la consommation de carburant.

Grâce à leur polyvalence, leur robustesse et leur manipulation simple, ces machines conviennent pour toutes les applications.

TYPE	POIDS EN ORDRE DE MARCHÉ	PUISSANCE DU MOTEUR	LARGEUR DE TRANSPORT	HAUTEUR DE TRANSPORT
Cat 303.5E CR	3'860 kg	23,6 kW (31,6 CV)	1'780 mm	2'500 mm
Cat 304E2 CR	4'115 kg	30,0 kW (40,2 CV)	1'950 mm	2'500 mm
Cat 305E2 CR	5'225 kg	30,0 kW (40,2 CV)	1'980 mm	2'550 mm
Cat 305.5E2 CR	5'535 kg	32,9 kW (44,2 CV)	1'980 mm	2'550 mm
Cat 307E2 CR	7'800 kg	37,7 kW (51,3 CV)	2'300 mm	2'630 mm
Cat 308E2 CR	8'840 kg	48,5 kW (65,9 CV)	2'320 mm	2'550 mm



L'ÂGE de **FER INTELLI**

STRATÉGIE CATERPILLAR PRÉSENTÉE AU SALON BAUMA 2016 – LA TECHNOLOGIE NUMÉRIQUE CONÇUE POUR TRANSFORMER LA PRODUCTIVITÉ, L'EFFICACITÉ ET LA SÉCURITÉ SUR LES CHANTIERS

Bauma, le principal salon au monde, a été un succès. Le salon de 2016 a compté 3'423 exposants venus de 58 pays et plus de 580'000 visiteurs en provenance de 200 pays. Caterpillar y était, bien entendu.

Ce fut l'occasion idéale pour Caterpillar de dévoiler l'événement baptisé par l'entreprise «l'âge du fer intelligent». C'est en ces termes que Caterpillar décrit sa stratégie visant à se positionner en leader du secteur en fournissant des solutions numériques qui améliorent la productivité, l'efficacité, la sécurité et la rentabilité des clients, quels qu'ils soient.

«Caterpillar est le principal innovateur dans le monde en ce qui concerne le fer. Nous serons aussi à la pointe de l'innovation en matière de fer intelligent», a déclaré Doug Oberhelman, président et directeur général de Caterpillar, Inc. «Nous avons parlé de la technologie lors du dernier salon bauma en 2013. Or, la transformation numérique

est encore plus importante maintenant. Nous allons guider cette transformation. Nous mettons encore plus l'accent sur le numérique, mais nous visons également à en faire profiter pleinement nos clients.»

Dans la suite de l'entretien, Rob Charter, président du groupe Caterpillar, a ajouté que le salon bauma est certes une vitrine idéale pour les moteurs et machines Cat, mais que la société a été tout aussi inspirée par le thème au cœur de l'exposition: la technologie Caterpillar.

«Ce n'est pas purement de la technologie pour l'amour de la technologie. C'est une technologie qui se concentre sur la résolution, voire l'anticipation des

problèmes des clients. Nous prenons les machines, les locomotives, les moteurs et les pièces qui font notre réputation et nous les rendons plus intelligents, tout en fournissant à leurs utilisateurs des données qui les rendent plus productifs, renforcent la sécurité et améliorent la durabilité.» ■

Pour de plus amples informations, consultez: www.cat.com



CATERPILLAR AU SALON BAUMA 2016

Ensemble, Caterpillar et le concessionnaire Cat Zeppelin ont couvert 12'000 mètres carrés de surface d'exposition lors du salon bauma 2016. Cet espace a suffi à Caterpillar pour présenter plus de 60 produits, un grand choix d'outils de travail et une gamme complète de services d'assistance fournis par les concessionnaires. Toutes les technologies y étaient présentes: de Cat Connect à Cat 360° ADVANTAGE et même le programme Caterpillar dédié au rendement énergétique Leverage Every Litre.

GENT

Lors d'une conférence de presse, M. Oberhelman a expliqué aux participants comment Caterpillar se démarque de ses concurrents qui se concentrent également sur la technologie et la connectivité.

«Notre vision est la suivante: de par l'amélioration de notre technologie Cat Connect et de nos offres de services, des parcs et des chantiers entiers – chaque machine, moteur, tombereau, tablette, tour de phare, dispositif intelligent et drone – finiront par partager les données sur une plateforme technologique commune et par parler le même langage.»

1 «Nous le concrétisons d'ores et déjà. Nous avons aujourd'hui environ 400'000 actifs connectés et une base installée comprenant 3 millions de machines et moteurs en fonctionnement dans le monde entier. Ce fondement nous assure une longueur d'avance et nous le développons.»

2 «Lorsque vous associez cela au savoir-faire et à l'expérience de nos employés et à notre réseau hors pair de concessionnaires, le grand avantage concurrentiel dont bénéficie Caterpillar devient clair. Nous savons comment élaborer des solutions et nous disposons du réseau de distribution nous permettant de fournir ces solutions et d'en assurer l'entretien.»

3 «Depuis 1925, Caterpillar s'emploie à aider ses clients à réussir. Quel que soit le pays où vous vous rendez dans le monde, vous pouvez être certain de voir un engin Jaune Caterpillar au travail, construisant et livrant les infrastructures et l'énergie qui améliorent le niveau de vie. Imaginez les avantages obtenus lorsque tout ce fer jaune est aussi du fer intelligent.»

4 «Nous n'allons pas proposer une seule solution à l'échelle de la planète, mais plusieurs solutions pour répondre aux exigences de nos clients en matière de construction, d'activités minières, d'énergie et de transport.»

Doug Oberhelman,
président et directeur
général de Caterpillar, Inc.



BUILT FOR IT



966M XE

Parmi les produits exposés, citons la Chargeuse sur pneus 966M XE dotée d'une conception de groupe motopropulseur avancé et intégrant beaucoup de systèmes assurant une efficacité exceptionnelle et des coûts d'exploitation réduits.



VISITEURS

Le stand Caterpillar a attiré des inconditionnels de la marque de tout âge.

CERTIFIED USED

Le programme Caterpillar Certified Used, qui assure la tranquillité d'esprit des clients, comprend jusqu'à 140 points d'inspection, une garantie du fabricant et la remise en état avec des pièces Cat.



6015B ET 730C

Le nouveau Tombereau articulé 730C2 dispose d'un système de freinage à bain d'huile et mesure moins de trois mètres de large. La Pelle chargeuse hydraulique pour applications minières 6015B, dotée d'une vitesse et d'une puissance exceptionnelles, est optimisée pour charger les Tombereaux 773, 775 et 777 Cat.





PRODUITS DÉRIVÉS

Le téléphone S60 Cat muni d'une caméra thermique a rencontré un franc succès auprès du public.

MOTEURS

Caterpillar a également présenté son nouveau moteur industriel, le C9.3B Cat. Conçu pour des machines tout-terrain extra-robustes, ce moteur hautes performances délivre 250-340 kW (335-455 bhp) et un couple de 2081 Nm. Il répond aux normes sur les émissions Niveau V de l'UE et EPA Tier 4 Final des États-Unis. Le C9.3B fournit 18% de puissance et de couple supplémentaires par rapport à la précédente version Niveau/Tier et s'accompagne d'un système de post-traitement simplifié, d'une taille réduite de 30%.



AP300F



AP355F



AP555F



AP655F

RÉALITÉ VIRTUELLE

Les visiteurs ont pu découvrir les machines Cat en action grâce à la réalité virtuelle.



PAVAGE

Caterpillar a exposé un éventail de ses tout derniers finisseurs (ci-dessus). Chacun d'eux est pourvu d'une technologie accessible et intuitive et d'un système de lissage à chauffage rapide permettant d'augmenter la productivité et de réduire les temps morts.



La technologie **CATERPILLAR** permet de concrétiser **UN PROJET D'HABITAT** de grande **ENVERGURE**

Les projets d'habitation ne manquent pas en Israël de nos jours. Ce dynamisme se traduit par des records battus, entre autres, en ce qui concerne le nombre de crédits immobiliers, tandis que les chantiers de construction de routes et d'infrastructures regorgent d'équipements lourds en action.

L'un de ces projets d'habitation, Neot Afek, se situe dans une zone baptisée Kiryat Bialik, au nord de la ville de Haïfa. L'objectif est de construire 4'573 unités résidentielles en seulement deux ans.

Mais ce n'est qu'un début. Ce développement ambitieux suit les consignes détaillées des autorités locales et gouvernementales pour créer dès que possible des infrastructures, telles que des bâtiments publics, des écoles, des parcs, des voies cyclables et des gares routières. L'objectif est qu'une fois le projet résidentiel achevé et prêt pour l'emménagement des résidents, les infrastructures importantes soient déjà en place.

Le concessionnaire Cat israélien I.T.E. (Israel Tractor and Equipment) et l'entrepreneur Atef Khaldi qui gère le projet jouent des rôles cruciaux dans ce projet de grande envergure. Le choix d'I.T.E. pour la fourniture des équipements, l'entretien et l'assistance dans le cadre du projet Neot Afek n'a jamais été remis en question. Et Atef Khaldi y a vu l'occasion de transformer le chantier de construction en une vitrine pour l'équipement lourd Cat grâce au professionnalisme du

concessionnaire, aux machines de grande qualité et à leur capacité à fournir le travail nécessaire en peu de temps.

«Je suis entrepreneur de deuxième génération», nous a-t-il expliqué. «À aucun moment de ma carrière, je n'ai envisagé une autre marque d'équipement lourd que Caterpillar. C'est la seule marque qui peut me fournir une gamme de solutions répondant à tous mes besoins. En outre, la technologie utilisée par les machines Cat assure mon efficacité au travail et me permet de réaliser des économies. Et surtout, l'entretien et l'assistance fournis par I.T.E. sont sans égal.»

LE PARC ET LA TECHNOLOGIE PARFAITES POUR LE PROJET

Même avec l'aide d'un parc sophistiqué d'engins de chantier lourds, il est primordial de travailler 24 heures sur 24 pour respecter les délais serrés. Sur le chantier de 1,1 kilomètre carré, plus de 35 pelles hydrauliques, bulldozers, chargeuses-pelleteuses, chargeuses sur

pneus hybrides, tombereaux articulés et autres équipements fonctionnent non-stop.

L'entretien et la réparation de ces équipements nécessitent un groupe important de personnel d'entretien. C'est pourquoi Muhammad Khaldi, chef de projet principal, a opté pour l'ensemble d'EMSolutions™ Cat Level 5. Ce niveau de solutions de gestion des équipements est le plus robuste et le plus avancé de Caterpillar. Les machines sont connectées par des dispositifs télématiques, permettant au concessionnaire de gérer le parc proactivement, de réduire les immobilisations imprévues et d'assurer l'entretien avec des techniciens formés en usine.

I.T.E. a notamment mis en place sur le chantier une salle d'EMSolutions spéciale qui fournit en direct des informations vitales venant du terrain. Ces informations sont ensuite utilisées pour maximiser les capacités des machines et réduire les coûts grâce à l'entretien préventif et au suivi de la vitesse, de l'emplacement de l'équipement et des zones à éviter. Il est également possible d'optimiser la planification du cycle de vie des machines et l'affectation du personnel.

URE

La vie sur le chantier

Les chefs de projet travaillant sur le chantier de Neot Afek doivent relever des défis au quotidien. Muhammad Khaldi nous donne son point de vue unique:

«Ce projet de grande envergure est très ambitieux, il implique de nombreux employés et beaucoup d'équipements lourds. Il faut le voir de ses propres yeux pour comprendre la taille, la complexité du projet et nos capacités.»

«Level 5 me permet d'accéder à toutes les informations dont j'ai besoin, où que ce soit et à tout moment, pour ainsi travailler aussi efficacement que possible. Plus important encore, cela comprend la consommation de carburant, les heures et les données d'état des machines» déclare Muhammad Khaldi. «Après avoir commencé à utiliser d'EMSolutions, je suis maintenant en mesure de voir les petites erreurs des équipements avant qu'elles ne deviennent de gros problèmes. De plus, à la fin du mois, je sais que les coûts de carburant seront inférieurs à ceux obtenus avant ma connexion au système. Une réduction d'au moins 15%. Désormais, je me concentre sur l'activité sans me soucier de l'équipement.»

Le système de commande de la machine par SITECH™ est l'une des autres technologies jouant un rôle actif. SITECH fournit des technologies avancées de nivellement permettant aux conducteurs de réaliser leurs nivellements avec plus de précision, de réduire les excédents de matériau et d'améliorer nettement la productivité, le tout depuis l'intérieur de la cabine.

Caterpillar étant à même d'intégrer des outils technologiques révolutionnaires dans son équipement puissant et polyvalent, les conducteurs et les responsables gagnent à tous points de vue et peuvent se concentrer sur la productivité, la qualité du travail et l'exploitation de manière aussi rentable que possible.

Comme dans beaucoup d'autres projets, savoir, c'est pouvoir. Pour les dizaines de machines et d'équipements présents sur le site de Neot Afek, les connaissances accumulées sur l'équipement et le personnel contribuent de manière déterminante à aider les responsables à achever ce nouveau développement résidentiel dans les délais et selon le budget alloué. ■

Pour de plus amples informations, consultez: www.cat.com



▲ Une Pelle hydraulique Cat 345B aide à préparer le site de Neot Afek.

▼ La salle de contrôle d'EMSolutions dédiée sur le chantier assure le suivi de l'état des machines en temps réel.





Centre de compétences Construction de véhicules Avesco



Construction de véhicules de qualité dans l'usine de Langenthal.

Depuis 2015, la maison Avesco offre dans son centre de compétences Construction de véhicules nouvellement édifié, sur une superficie de plus de 1'000 m², des superstructures, des réparations et des révisions pour les bétonnières et les pompes à béton dans son usine de Langenthal. Des spécialistes parfaitement formés et ayant de la pratique y investissent leurs connaissances de la branche et élaborent des solutions taillées sur mesure pour toutes les questions relatives au transport efficace de béton.

Avesco représente depuis 10 ans la marque Schwing Stetter qui dispose d'un vaste assortiment compétitif de camions malaxeurs ainsi que de pompes à béton stationnaires et mobiles. Conjointement au savoir-faire du département Construction de véhicules et de ses collaborateurs expérimentés dans le domaine de la serrurerie, de la mécanique et de l'électricité, le département peut également répondre aux souhaits individuels des clients.

Avesco TEC est et reste le partenaire pendant toute la durée de vie du véhicule et offre des réparations dans ses ateliers ou sur place, des travaux de service à des prix fixes, des contrats de service de flottes, des révisions, des cours de formation personnalisés ou des cours OACP dans l'Academy Avesco. De plus, un vaste stock de pièces de rechange permet de garantir de courtes immobilités et une consultation préventive de l'usure est gratuite. Plus d'infos sur <http://www.avesco.ch/fr/technique-de-construction>

**Nous sommes compétents
et rapides!**



Un système interchangeable fabriqué dans le propre atelier.



Travaux efficaces.



Barre anti-encastrement made by Avesco.

Avesco – Votre partenaire, également pour les chariots élévateurs

Yale

avesco

UTILEV®
THE UTILITY
LIFT TRUCK™

0848 925 925
staplershop.avesco.ch

Là également, le profit pour le client est toujours au premier plan. Les marques Yale et Utilev sont des partenaires compétents dans les domaines d'interventions les plus divers. En outre, Avesco dispose d'une expérience longue de plusieurs décennies dans l'encadrement de flottes toutes entières.

Les chariots Avesco sont mûris en termes de performance et d'ergonomie. Conformément au principe directeur «utiliser au lieu de posséder», Avesco propose des contrats de pleine utilisation qui renforcent toutes les prestations dans le domaine du chariot, comme le financement, les travaux de service, la maintenance ainsi que l'assurance à un prix fixe. Vous choisissez votre chariot – Avesco s'occupera du reste.

Les chariots diesel de Yale, la solution pour la branche de la construction.

Le concept modulaire des modèles Veracitor VX Yale renfermant des composants communs offre une grande facilité d'entretien et des configurations taillées sur mesure qui répondent à toutes les attentes. Chaque chariot à fourches dégage les valeurs que Yale symbolise: en l'occurrence le design novateur, la haute qualité sans compromis, les composants parfaitement mûris et la fabrication de haute qualité.

« La série Veracitor VX convainc par ses impressionnants faibles coûts d'exploitation, sa fiabilité, sa productivité, son confort de manipulation et représente de la sorte une valeur stable pour le client. »

Les chariots électriques de Yale compriment les coûts d'exploitation.

Les coûts d'exploitation pour un chariot renferment les coûts pour la maintenance régulière, les réparations imprévues, les freins et l'énergie. Tous ces facteurs ont été pris en considération lors du développement des chariots électriques Yale. Une série de modèles qui se distingue par une ergonomie à la pointe de la branche, une durée de vie prolongée de la batterie, une productivité maximalisée et une plus longue durée de fonctionnement du chariot en a été le résultat.

UTILEV® – peu compliqué, d'un prix avantageux à l'acquisition et d'un entretien simple.

Les chariots à fourches Utilev offrent un concept de manutention simple, sans ballasts superflus. La série de produits a été conçue pour un fonctionnement sans problème et pour une maintenance extrêmement simple. Ces chariots se prêtent de manière idéale aux domaines d'interventions dans lesquels seule une utilisation à temps partiel est nécessaire. Associé aux pièces de rechange avantageuses et rapidement disponibles, ceci permet de réduire de la sorte les exigences et les coûts pour le service et la maintenance. Un vaste spectre de caractéristiques standards, comme par exemple la cabine ergonomique avec l'agencement familier d'une voiture de tourisme et les options permettent d'assurer que la configuration du chariot à fourches soit exactement taillée sur les exigences d'utilisation respectives.



LA CHARGEUSE SUR PNEUS EST SON CHEZ-SOI



Cornel Bamert de l'entreprise Hagedorn a l'habitude de voir des oiseaux à son poste de travail. Sur le terrain de la place de traitement de l'entreprise à Reichenburg, on peut observer toute la journée un grand nombre d'espèces. Mais ces amis à plumes ne sont pas seulement de passage, certains s'y plaisent tellement bien qu'ils s'y installent même.

Ainsi, Bamert a déjà vu nicher de nombreux oiseaux au fil du temps à des endroits les plus étranges, mais ce qu'il a vu cette année est particulièrement cocasse. Sur sa chargeuse sur pneus 972M XE, un oiseau s'est cantonné dans un recoin à l'arrière du véhicule et il couve même ses œufs dans un petit nid. «Il s'agit vraisemblablement d'un rouge-queue noir», déclare Bamert qui, entretemps, a acquis d'excellentes connaissances ornithologiques. Ce qui est exceptionnel à cette histoire, c'est que Bamert utilise régulièrement sa chargeuse sur pneus. «Lorsque je démarre, l'oiseau s'envole chaque fois et revient lorsque je mets le véhicule à l'arrêt», affirme Bamert. (Source: Oliver Bosse, March Anzeiger du 16 juin 2016).



La remarque d'Avesco à ce sujet:
non seulement les machinistes, mais également les oiseaux se sentent à l'aise dans une machine aussi écologique.



BON-CADEAU 50 CHF DE RABAIS*

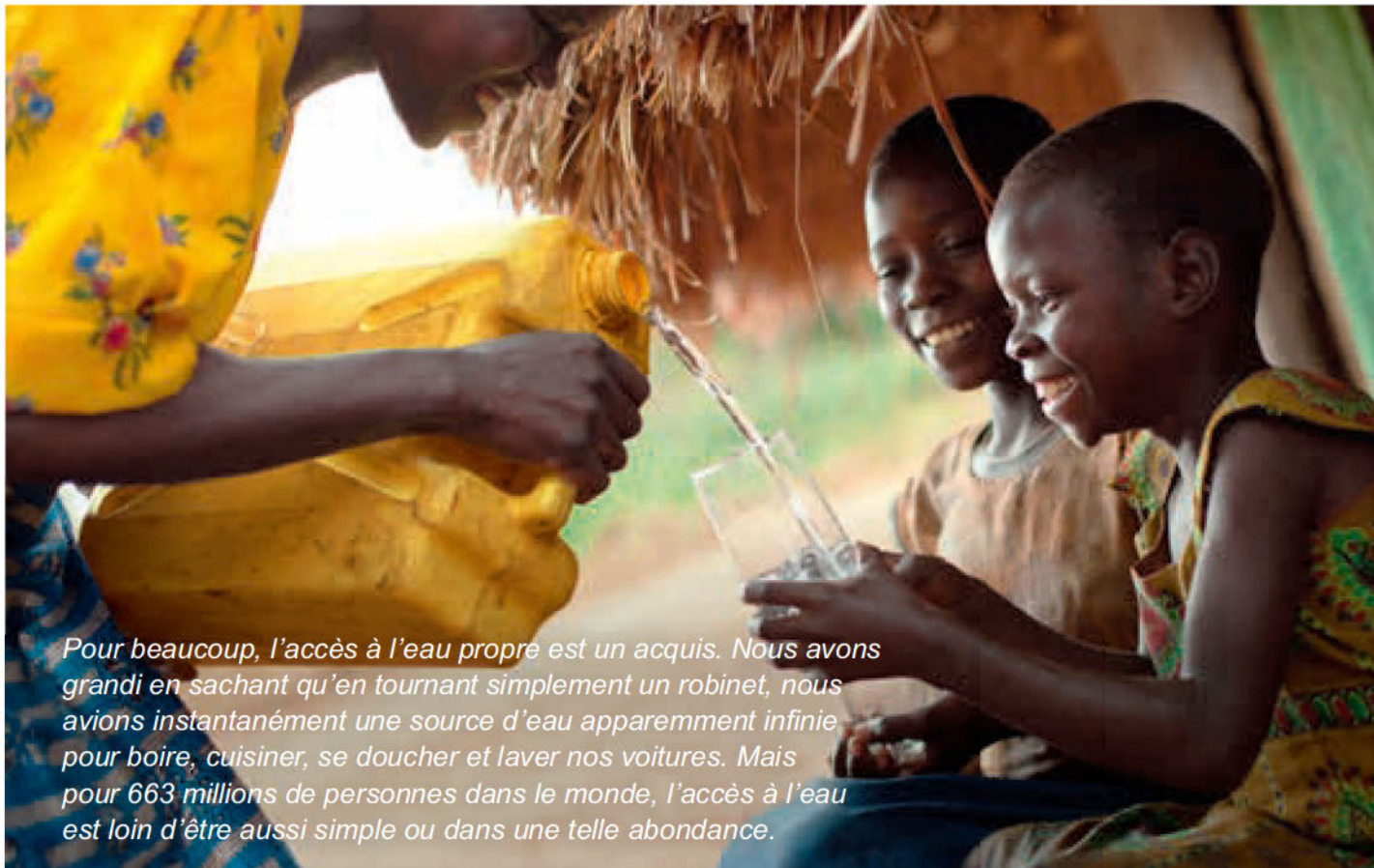
SUR L'ENSEMBLE DE
L'ASSORTIMENT MERCHANDISING CAT®
CODE RABAIS: CATMF2017

* Montant minimum de la commande: 150 CHF
A faire valoir au Shop en ligne sous www.cat-shop.ch
ou au magasin à Langenthal.
Valable jusqu'au 31.01.2017.



Avesco AG | Cat Shop
Hasenmattstrasse 2 | 4901 Langenthal
062 915 80 74 | www.cat-shop.ch

EN VEDETTE



Pour beaucoup, l'accès à l'eau propre est un acquis. Nous avons grandi en sachant qu'en tournant simplement un robinet, nous avons instantanément une source d'eau apparemment infinie pour boire, cuisiner, se doucher et laver nos voitures. Mais pour 663 millions de personnes dans le monde, l'accès à l'eau est loin d'être aussi simple ou dans une telle abondance.

MARCHER POUR L'EAU

Chaque jour dans les villages d'Afrique subsaharienne, des femmes et des fillettes peuvent passer quatre à cinq heures par jour pour se rendre à pied à la source d'eau la plus proche et en revenir. Afin de sensibiliser le public et de l'aider à mieux comprendre ce pénible trajet et les difficultés auxquelles tant de personnes font face pour avoir de l'eau propre, la Caterpillar Foundation a accueilli le stand Water Walk au salon bauma 2016.


À quelques pas seulement du stand Caterpillar, des participants pouvaient transporter 40 litres d'eau (40 kg) dans deux bidons jaunes de carburant autour du stand Water Walk, imitant ainsi le dur labeur accompli par les femmes et les enfants pour collecter et transporter de l'eau à leurs familles. Pour chaque tour effectué, la Caterpillar Foundation devait donner 5 € et jusqu'à 1 million de \$ afin de financer des initiatives

pour l'eau propre dans le monde entier. En une semaine, les participants ont réalisé plus de 200'000 tours pour atteindre l'objectif de 1 million de \$.

En échange, le partenaire de la Caterpillar Foundation charity: water s'est vu remettre ce million de \$. Charity: water est une organisation à but non lucratif qui se consacre à apporter de l'eau propre et saine aux habitants de pays en voie de développement. Grâce à des milliers de supporters, elle a collecté plus de 210 millions de \$ pour financer plus de 20'000 projets liés à l'eau dans 24 pays, qui toucheront près de 6,3 millions de personnes dans le besoin. ■

Pour en savoir plus sur la Caterpillar Foundation, consultez le site www.togetherstronger.com



 charity: water

SOLUTIONS SUR MESURE POUR VOS TRAVAUX SPECIAUX

Votre réussite, nos solutions customized.

«Avesco Rent SA recherche en permanence à adapter ses solutions aux besoins de ses clients. C'est la raison d'être de «CUSTOMIZED» notre agence dédiée à 100% à la location de machines et accessoires spécialisés pour les domaines **rail/route, tunnel, recycling, démolition et génie civil.**

Ces domaines sont pour vous un challenge au quotidien. Ils demandent une grande flexibilité et impliquent des machines et accessoires spécifiquement adaptés à des environnements particuliers. **Notre parc machines de plus de 5'500 unités et de plus de 200 accessoires,** ainsi que notre solide réseau nous permettent d'adapter nos machines pour vous livrer la solution sur-mesure qui correspond exactement à vos besoins, partout en Suisse: votre réussite, nos solutions customized!»



Venez nous challenger sur vos attentes,

nous serons heureux de pouvoir relever ce défi avec vous.

Enjoy the business!

Vincent Albasini
CEO, AVESCO RENT

NOTRE APPROCHE

1. VOS BESOINS

Comprendre et analyser vos besoins spécifiques.

2. EQUIPMENT ADAPTE

Définir et sélectionner les équipements adaptés.

3. VALIDATION CLIENT

Discuter et valider la solution avec vous.

4. CUSTOMISATION

Customiser les équipements sélectionnés selon vos besoins.



+ de **5'500**
Machines et équipement



20
Agences



28
Mécaniciens



+ de **200**
Accessoires



130
Collaborateurs



Suivi et
assistance